

LIC. RAFAEL MENA LIRE

OBJETIVO

Dirigir el Programa Maestro de Desarrollo Portuario, con la finalidad de lograr la Misión de la Entidad; Dirigir las estrategias comerciales del puerto, para la expansión de sus actividades en apoyo al tráfico de mercancías; Establecer los procedimientos organizacionales que permitan alcanzar las metas y objetivos de la Entidad; Generar y dirigir los proyectos de infraestructura y obra pública que favorezcan la operación del puerto y beneficien a la comunidad; Vigilar que se cumplan los procesos jurídicos que garanticen una gestión en apego a la normatividad y marco legal.

PUESTO:

Director General

Septiembre 2010- a la fecha API Progreso, S.A. de C.V.

Diseñar las líneas estratégicas para la conformación del Programa Maestro de Desarrollo Portuario, que favorezca la rentabilidad y el crecimiento económico del Puerto; Autorizar y vigilar la ejecución de los proyectos del Programa Maestro de Desarrollo Portuario, de acuerdo con el Plan Nacional de Desarrollo del Programa Sectorial; Establecer los sistemas de control para alcanzar las metas y objetivos estratégicos; Establecer las estrategias de promoción del puerto, para impulsar la inversión privada nacional e internacional; Respaldar las estrategias de inversión de los concesionarios actuales y potenciales para el crecimiento y la diversificación rentable del Puerto; Determinar planes a corto, mediano y largo plazo para generar los recursos financieros, materiales y humanos que garanticen el funcionamiento de la organización; Establecer los procedimientos organizacionales que permitan alcanzar las metas y objetivos de la Entidad; Dirigir la operación del puerto para asegurar la prestación de los servicios y funcionamiento de las terminales e instalaciones; Proponer las Reglas de Operación de Puerto que establezcan las condiciones para la productividad de los negocios del Puerto; Corroborar que los proyectos de infraestructura y obra pública correspondan a la planeación y desarrollo del puerto para el óptimo aprovechamiento de los recursos; Lograr que existan las condiciones para la aplicación de la Ley de Puertos y las relacionadas con la actividad económica portuaria para garantizar el funcionamiento de la Organización.

ESCOLARIDAD:

Ago. 1994 - Jun-1999 Licenciatura en Comercio Internacional.
Instituto Tecnológico y De Estudios Superiores de Monterrey
(ITESM), Campus Monterrey.
Monterrey, N.L.
Cedula Profesional: 2997117

EXPERIENCIA LABORAL:

Ene 2002-2010 Kronoz Internacional, Inc.
Mérida, Yucatán.

SOCIO FUNDADOR Y DIRECTOR REGIONAL SURESTE.

- Desarrollo del negocio de la logística Internacional enfocada en el transporte de Mercancías.
- Apertura de oficinas comerciales Mérida.
- Estrategias comerciales de penetración de mercados por nichos específicos de negocio.
- Control administrativo de todas las áreas del mismo, fiscal, laboral, operativo y financiero.
- Enlace entre la comunidad portuaria del Sureste y los mercados potenciales para elevar los niveles de carga de la zona.
- Negociación con líneas navieras, aerolíneas, agentes corresponsales de carga en otros países, transportistas terrestres, agentes aduanales, terminales portuarias y otros agentes logísticos.
- Trato comercial directo con clientes, tanto locales, como extranjeros.

2003 Afiliación a la CCA (China Cargo Alliance)
Alianza Internacional de Agentes de Empresas Logísticas con Base en China

Nov. 2004 Miembro asistente a la CCA (China Cargo Alliance)
Conferencia, en Beijing, China
Desarrollo de alianzas comerciales empresas de logística de todo el mundo para nuestras importaciones.

Jul. 2005 Apertura de oficinas comerciales con sede en Cancún, Quintana Roo.

Expansión del mercado en el Caribe para captar el mercado hotelero.

Oct. 2006 Participación a la China Cantón Fair, Guangzhou, China

Para desarrollar tanto agentes chinos como encontrar clientes potenciales mexicanos para embarcar desde ese país Asiático hacia México sus productos.

Jul. 2007 Misión Comercial a Shenzhen, China

Negociación de tarifas marítimas con líneas navieras provenientes de China hacia Progreso, Yucatán.

Nov. 2008 Apertura de oficinas comerciales con sede en Ciudad del Carmen, Campeche.

Expansión del mercado en Campeche, Tabasco, Veracruz y Tamaulipas para captar el mercado petrolero.

Experiencia en Proyectos Especiales de Carga como:

Importación de Maquina Trituradora de Cal en transporte intermodal (ferrocarril-camión) desde Las Vegas, Nevada hasta Playa del Carmen, Quintana Roo.

Exportación de Planta Refresquera de México a Republica Dominicana incluyendo el charter de dos barcos.

Charter de Avión Boeing 767 de México a Brasil para la Industria Petrolera.

Proyecto Cabotaje Veracruz-Progreso para ampliar la gama de servicios y destinos navieros así como impulsar el desarrollo Industrial en el Sureste de México.

Jul. 2000- Dic. 2001 Quimobásicos, S.A de C.V. (Grupo Cydsa) Monterrey, N.L.

GERENTE DE EXPORTACIONES CENTROAMÉRICA Y CARIBE.

Actividades Comerciales Internacionales, Operación de Instrumentos de Cobranza Internacional, Normas de Etiquetado en diversos países, Análisis Cultural de Mercados y Estrategias de Ventas.

- Viajes de ventas a Centroamérica. (Guatemala, El Salvador)
- Atención a Clientes en Guatemala, Salvador, Honduras, Belice, Nicaragua, Costa Rica y Panamá.
- Convenciones relacionadas con el tema de la refrigeración y sus reglamentaciones ambientales.
- Implementación de estrategias comerciales para incrementar volúmenes mensuales.
- Implementación de herramientas de cobranza como el Factoraje como impulsor del posicionamiento de nuestros productos.

Jul. 1999 -Jun. 2000 Quimobásicos, S.A. de C.V. (Grupo Cydsa)
Monterrey, N.L.
COORDINADOR DE EXPORTACIONES DE LA PLANTA.

- Análisis operativo de la Aduana de Laredo Tx – Laredo, Tamps.
- Análisis operativo de la Aduana de Tampico, Tamps.
- Negociaciones con Líneas Navieras para exportar a Norte, Centro y Sudamérica así como al Norte de Europa y al Medio Oriente.
- Diseño de mejores rutas logísticas para cada uno de nuestros clientes.
- Elaboración de documentación relacionada a todos los embarques cumpliendo con las regulaciones arancelarias y no arancelarias de cada uno de esos países.
- Eficiencia en líneas de producción por tipos de productos y órdenes de embarque por surtir.
- Manejo de todo tipo de medios de transporte y tipos de equipos dependiendo los países destino y presentaciones de los productos.

Ene 1998 – Jun 1999 Best Idiomas, Monterrey, NL
Profesor de Ingles a Nivel Empresarial

Ene 1998 – Jun 1999 COMEGO, S.A. de C.V., Monterrey, NL
FUNDADOR Y DIRECTOR

- Comercialización y aplicación de impermeabilizantes para la Industria de la Construcción.
- Comercialización de productos derivados de Henequén para la Industria Ferretera y la Escobera en Cadereyta Jiménez, N.L.

CURSOS:

1996, Términos Internacionales de Comercio (Incoterms),
Monterrey, NL

1997, Alianza Francesa, Nivel Básico e Intermedio, Monterrey, NL.

2010, Lingua Planet, Nivel Intermedio de Francés, Mérida, Yuc.

ACTIVIDADES EXTRACURRICULARES:

Candidato a la Presidencia a la Sociedad de Alumnos de Yucatán en
el ITESM, Campus Monterrey en 1995.

Organizador Expotec, Campus Monterrey por Yucatán en 1997.

Misionero en la Sierra de Durango, El Salto, 1997.

OTRAS HABILIDADES:

- Inglés 100% (Hablado y Escrito)
- Francés 60%

Computación

- Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Paquetes Logísticos (Sicarta y Soft Cargo)

Otros

- Deportes: Atletismo y Fútbol.
- Hobbies: Pesca Deportiva.